

ZYSK

KATEGORIA FINANSE



Co to jest ZYSK?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

ZYSK

Zysk najprościej można opisać jako różnicę pomiędzy wszystkimi **przychodami** firmy, a wszystkimi jej **kosztami**.

Zysk może być liczony w skali całej firmy lub pojedynczych **transakcji**.

Zysk można wyliczyć dla różnych okresów np. zysk roczny.

Przychód 

Koszt 

Transakcja 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

PIENIĄDZ

KATEGORIA FINANSE



Co to jest PIENIĄDZ?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

PIENIĄDZ

Zaakceptowany przez ludzi rodzaj **towaru**, w którym wyrażamy wartość różnych **produktów**. Pieniądz danego kraju nazywamy **walutą**. Pieniądz może postać materialną i niematerialną. Rolę pieniądza w historii często spełniały takie towary jak: metale szlachetne, kamienie szlachetne, muszle, korale itp.

Towar 
Produkt 
Waluta 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

CENA

KATEGORIA FINANSE



Co to jest CENA?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

CENA

Jest to wartość czegokolwiek wyrażona w pieniądzu. Podczas **transakcji** kupna-sprzedaży, kupujący płaci sprzedającemu tyle **pieniędzy**, ile obie strony zaakceptowały i określiły w konkretnej **cenie**.

Transakcja 

Pieniądz 

Cena 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

KOSZT

KATEGORIA FINANSE



Co to jest KOSZT?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

KOSZT

To wszystkie poniesione przez **przedsiębiorcę** wydatki niezbędne, aby wytworzyć jakiś produkt. Koszty opisujemy za pomocą pieniądza.

Wydatkami będą np. koszty wynagrodzeń dla pracowników, koszt zakupu **surowców** niezbędnych do produkcji, koszt energii elektrycznej itp.

Przedsiębiorca 

Surowiec 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

PRZYCHÓD

KATEGORIA FINANSE



Co to jest PRZYCHÓD?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

PRZYCHÓD

Całkowita ilość **pieniędzy** jaką uzyskujemy ze sprzedaży oferowanych przez nas **produktów**. Przychód może być dzienny, miesięczny, roczny itp.

Pieniądz 
Produkt 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

STRATA

KATEGORIA FINANSE



Co to jest STRATA?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

STRATA

W działalności **przedsiębiorstwa** jest to ujemny wynik. Powstaje generalnie wtedy, kiedy osiągnięte **przychody** są niższe od poniesionych **kosztów**.

Stratę możemy liczyć w różnych okresach czasu, ale także dla konkretnej **transakcji**. Jeśli sumujemy wszystkie przychody i odejmiemy od nich sumę wszystkich kosztów, to jeśli wynik będzie ujemny mamy stratę, a jak dodatni to **zysk**.

Przedsiębiorstwo 

Przychód 

Koszt 

Transakcja 

Zysk 



Finance



Marketing



Zarządzanie

KREDYT

KATEGORIA FINANSE



Co to jest KREDYT ?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

KREDYT

Umowa regulowana ustawą Prawo bankowe zobowiązująca bank do oddania do dyspozycji kredytobiorcy na oznaczony czas kwoty środków pieniężnych z przeznaczeniem na ustalony **cel**, a kredytobiorcę do korzystania z niej na warunkach określonych w umowie, a także do zwrotu kwoty wykorzystanego kredytu wraz z odsetkami w oznaczonych terminach spłaty oraz zapłaty prowizji od udzielonego kredytu. Czyli Bank daje do dyspozycji klienta określoną kwotę pieniędzy na określonych warunkach.

Cel 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

PRODUKT

KATEGORIA MARKETING



Co to jest PRODUKT?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

PRODUKT

Wszystko, co może być oferowane na **rynku** i jest przedmiotem **wymiany handlowej**. Produktem może być dobro materialne – **towar**, może to też być **usługa**, miejsce, organizacja bądź idea.

Rynek 

Wymiana handlowa 

Towar 

Usługa 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

HANDEL

KATEGORIA MARKETING



Co to jest HANDEL?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

HANDEL

To działalność polegająca na dokonywaniu przez **przedsiębiorstwo transakcji** sprzedaży w celu uzyskania **zysku**. Czyli przedsiębiorstwo kupuje **towar**, dolicza swoją **marżę** i go odsprzedaje, np. sklep..

Przedsiębiorstwo 

Transakcja 

Zysk 

Towar 

Marża 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

DOSTAWCA

KATEGORIA MARKETING



Co to jest DOSTAWCA?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

DOSTAWCA

To ktoś (firma, osoba, instytucja) od kogo **przedsiębiorstwo** kupuje **towary, usługi, surowce, materiały**, które służą jemu do prowadzenia działalności gospodarczej.

Przedsiębiorstwo 

Towar 

Usługa 

Surowce 

Materiał 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

KLIENT

KATEGORIA MARKETING



Co to jest KLIENT?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

KLIENT

Każdy (osoba, **przedsiębiorstwo**, instytucja itp.), kto dokonuje zakupu jakiegoś **produktu** dla swoich potrzeb lub w celu dalszego przetworzenia, lub też odsprzedania.

Przedsiębiorstwo 
Produkt 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

USŁUGA

KATEGORIA MARKETING



Co to jest USŁUGA?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

USŁUGA

Działalność gospodarcza

o charakterze nieprodukcyjnym,
nie wytwarza namacalnych **produktów**.
Polega na działaniach podejmowanych
w celu dostarczenia określonych
korzyści lub zaspokojenia potrzeb,
np. usługi zdrowotne,
usługi hotelarskie itp.

Działalność gospodarcza 
Produkt 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

TRANSAKCJA

KATEGORIA MARKETING



Co to jest TRANSAKCJA?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

TRANSAKCJA

Jest to czynność, w której jedna ze stron oferuje (sprzedaje) jakiś **produkt** określając jego **cenę**, a druga jest gotowa kupić ten produkt płacąc określoną sumę **pieniędzy**.

Produkt 

Cena 

Pieniądz 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

TOWAR

KATEGORIA MARKETING



Co to jest TOWAR?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

TOWAR

Towar to zakupione **dobra materialne** przeznaczone do sprzedaży, bez ich przetworzenia. Jeśli takie dobro zostanie przetworzone to wtedy określamy je **materiałem**, a po przetworzeniu otrzymamy **wyrób gotowy**. Np. kupujemy mąkę. Jeśli sprzedamy ją w sklepie z marżą to będzie towar. Jeśli z tej mąki upieczemy chleb to mąka będzie materiałem, a chleb wyrobem gotowym. Dla sklepu, który kupi chleb i go sprzeda z **marżą**, chleb będzie towarem.

Dobro materialne 

Materiał 

Wyrób gotowy 

Marża 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

PRZEDSIĘBIORSTWO

KATEGORIA ZARZĄDZANIE



Co to jest PRZEDSIĘBIORSTWO?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

PRZEDSIĘBIORSTWO

Przedsiębiorstwo to praktycznie cały prowadzony przez kogoś biznes, potocznie zwany Firmą. W języku prawnym przedsiębiorstwo jest tzw. zorganizowanym zespołem **składników materialnych** i **niematerialnych**, używanym do prowadzenia działalności gospodarczej.

Składniki materialne 

Składniki niematerialne 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

PRZEDSIĘBIORCA

KATEGORIA ZARZĄDZANIE



Co to jest PRZEDSIĘBIORCA?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

PRZEDSIĘBIORCA

Przedsiębiorca prowadzi działalność gospodarczą. Przedsiębiorcą może być **osoba fizyczna, osoba prawna** i inna jednostka organizacyjna nieposiadająca osobowości prawnej, której ustawa przyznaje zdolność do czynności prawnych.

Osoba fizyczna 

Osoba prawna 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

PRACOWNIK

KATEGORIA ZARZĄDZANIE



Co to jest PRACOWNIK?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

PRACOWNIK

Każda osoba pracująca dla firmy,
zatrudniona na podstawie
umowy o pracę, powołania, wyboru,
mianowania lub spółdzielczej
umowy o pracę.

Umowa o pracę 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

MENADŻER

KATEGORIA ZARZĄDZANIE



Co to jest MENADŻER?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

MENADŻER

Menedżer, także menadżer (ang. manager) – **pracownik przedsiębiorstwa** - osoba, której podstawowym zadaniem jest realizacja procesu zarządzania: **planowanie** i podejmowanie decyzji, organizowanie, przewodzenie, **motywowanie** i **kontrolowanie**. Zazwyczaj zarządza jakimś zespołem pracowników.

Pracownik 

Przedsiębiorstwo 

Planowanie 

Motywowanie 

Kontrolowanie 



Finanse



Marketing



Zarządzanie

ZARZĄDZANIE

KATEGORIA ZARZĄDZANIE



Co to jest ZARZĄDZANIE?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

ZARZĄDZANIE

Jest to zestaw działań (obejmujący **planowanie** i podejmowanie decyzji, organizowanie, **przewodzenie**, tj. kierowanie ludźmi, i **kontrolowanie**), skierowanych na zasoby organizacji (ludzkie, finansowe, rzeczowe i informacyjne). Zarządzanie jest realizowane przez osoby kierujące przedsiębiorstwem i wykonywane z zamiarem osiągnięcia celów organizacji w sposób sprawny i skuteczny.

Planowanie



Przewodzenie



Kontrolowanie



Finanse



Marketing



Zarządzanie

NEGOCJACJE

KATEGORIA ZARZĄDZANIE



Co to jest NEGOCJACJE?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

NEGOCJACJE

Negocjacje to proces zachodzący pomiędzy dwoma stronami mającymi rozbieżne interesy, którego celem jest dojście do porozumienia. Można je rozumieć jako sekwencję wzajemnych posunięć, poprzez które strony dążą do osiągnięcia możliwie korzystnego rozwiązania dla każdej ze stron.



Finanse



Marketing



Zarządzanie

STRUKTURA ORGANIZACYJNA

KATEGORIA ZARZĄDZANIE



Co to jest STRUKTURA
ORGANIZACYJNA?

Wyjaśnij.
Sprawdź po drugiej stronie karty.

POZIOM A

STRUKTURA ORGANIZACYJNA

Struktura organizacyjna – jest to sposób zorganizowania firmy, zestaw takich elementów jak: stanowiska, działy, zespoły (części wyodrębniane przez samą firmę). Struktura organizacyjna pokazuje także powiązania i zależności pomiędzy poszczególnymi jej elementami. Struktura może być opisana oraz przedstawiona graficznie w formie schematu organizacyjnego.



Finanse



Marketing



Zarządzanie